



# MUDORA run party COMPANY GUIDO

MUDORA run party ©2023 MUDORA run party INC.

はじめに

私たちは、関わる全ての人がWEBで  
幸せになれるような仕事をしたい。  
だから、易しさにこだわり、  
成果にこだわっています。

企業ミッション

---

やさしさ、わかりやすさで  
成果に貢献する

## 目次

**1.選ばれる理由**

**2.サービス内容**

**3.実績**

**4.会社概要**

# 1.選ばれる理由

## 2.サービス内容

## 3.実績

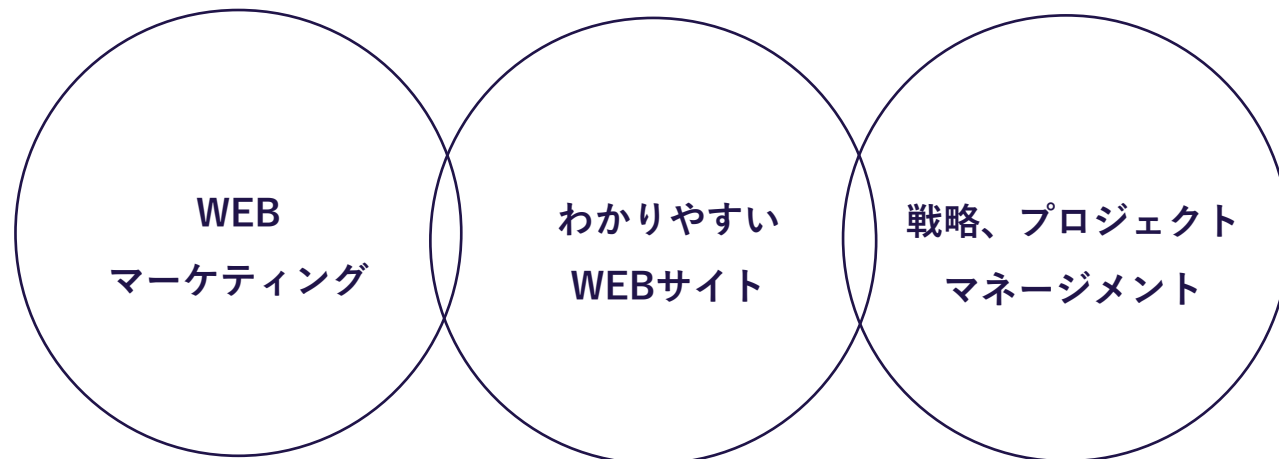
## 4.会社概要

## MUDORA run partyは

---

『伝わり安い』『行動しやすい』  
にこだわることで誘導を導き出します。

ホームページ制作では心理を揺さぶる構成が必要です。ただ、キレイなデザインだけでは、成果につながりません。成果につながるホームページにするために、最も大切なのは、WEBマーケティングです。特定的手段にとらわれず、さまざまな選択肢を検討し、最適な戦略、施策、によるWEBマーケティングにより、堅実な事業支援をいたします。



## 選ばれているといえる理由

### リピート率 93%

過去15年、ランディングページ制作やプロジェクトをご利用いただいたお客様の2度目のご利用が、90%を超えています。

WEBの場合、アクセスが作れば、確実に利益に貢献するように導線を作ることができます。もちろん、市場調査を行なった上で、戦略を考えますので、自社での対応が難しいと思ったお客様に対してはお断りすることもあります。

### 保守継続率91%

過去5年、の保守をご利用されているお客様のご継続率が91%と高い継続率になっています。

弊社では、毎回お休み付近でのお声掛け、年2回のレポート発送でWEBの状態を把握していただき、SNSの活用のご提案などを無料で行っており、お客様との関係を良好に保よう心がけています。

## 弊社のWEB業務 1

# 仮説作りを大切にする

ホームページ制作では、ホームページのパフォーマンス向上を目指して行う戦略的な思考プロセスがあります。

ここでは、ウェブサイトの現状分析からデータを収集し、そのデータを基にウェブサイトの訪問者の行動や反応に関する推測を立てます。例えば、「新しいランディングページを導入すればコンバージョン率が向上するだろう」といったものです。

このような仮説は、その後のA/Bテストやユーザビリティテストによって検証され、ウェブサイト改善のための具体的なアクションにつながります。効果的な仮説作りは、WEB業務において成果を出すための基盤となります。



## 弊社のWEB業務 2

# 行動経済学を取り入れる

ホームページ制作では、訪問者の意思決定プロセスや行動パターンに基づいてウェブサイトを設計しなければなりません。これは、訪問者の行動を理解し、予測することで、彼らがサイトで望ましいアクションをとるよう  
に動機づけるための戦略的アプローチです。

ユーザーの注目を引く要素の配置、信頼を構築するためのデザイン、直感的にナビゲーションしやすいレイアウト、心理的なトリガーを利用したボタンの配置などが含まれます。

これにより、訪問者のエンゲージメントを高め、コンバージョンを促進することが期待できます。

私たちは、そのための仕掛けやセールスライティングを実施します。





## 弊社のWEB業務 3

# 長期にわたり効果を持続させる

長期にわたって効果を持続させながら、低予算で実施できるマーケティングを提案しています。

具体的には、コンテンツマーケティング、ソーシャルメディアマーケティング、ランディングページなど、比較的低コストで取り組むことができ、かつ時間が経つにつれて効果が積み重なっていくような手法がこれに該当します。効率的なリソースの配分と、データに基づいた戦略的な計画によって、持続可能な成果を目指します。



## 選ばれる理由

1.選ばれる理由

2.サービス内容

3.実績

4.会社概要

# 無限のやり方がっても目標はひとつ

ホームページ制作には、目指す成果に向けて、無数のアプローチが存在します。

デザインの選択、コンテンツの質、ユーザーインターフェイスの構築、SEO戦略、ソーシャルメディアなど、多岐にわたる要素が絡み合うことによるものです。

プロジェクトに関わる人数が増えるほど、そのやり方は「無限」とも言えるほど多様になりますが、目標はいつも『ひとつ』だということを私たちは肝に銘じています。

利益が出ていないところで沢山のお金をかける提案は致しません。

できるだけ、お客様の状況に合わせてご提案を致します。

## 困ったら、ご相談ください。

私たちは、関わる全ての人がWEBで幸せになれるような仕事をします。

## 4つのサービス

### 1.Web制作

ホームページ、ネットショップで悩みがある方へ

ホームページ、ランディングページ、ネットショップページなど、WEBデザインの構成～構築をいたします。

### 2.ライティング

文章作りが苦手な方、効果を実感できない方。

ブログや商品ページのセールスライティング、社長挨拶代筆や、会社の紹介文などを代筆などに。

### 3.SNS制作(運用代行)

インスタグラムが売上につながっていない方へ

主にインスタグラムの制作や運用代行を行います。管理ができない、フォロワーが伸びないなどの悩みに。

### 4.Webマーケティング・コンサルティング

全体的なWebの改善、売上改善をお望みの方へ

Webのお悩み解決のためのコンサルティングや、プロジェクト型でのWebマーケティングを致します。

# 1.Web制作

## ベネフィットが大切

Web制作においてベネフィットの重要性を理解することは、成功への鍵です。ベネフィットとは、商品やサービスを利用した際に顧客が得られる具体的な利益やメリットを意味します。

ホームページやネットショップが成功するためには、ターゲット顧客に対して明確なベネフィットを提供し、適切なアクセスを確保する必要があります。

業務	単価（税別）	備考
ホームページ制作	30万円～	トップページ+構成費用で30万円
ネットショップ制作	30万円～	トップページ+構成費用で30万円
LP	8万～30万	楽天商品ページなどは8万円
修正、追加など	7000円～	修正、内容の追加などはお見積り

## 2.ライティング

# 伝わる記事は印象操作ができます

伝わる記事を書くことは、読者の意見や行動に影響を与える強力な手段です。

特に、記事作成が苦手な方がプロのライターに依頼する場合、その効果はより明確に現れます。

業務	単位	単価（税別）
取材記事	1記事	2万5,000円
企画記事（ブログ、コラムなど）	1文字	1文字5円
代筆（社長挨拶など）	1記事	1文字10円
フィソロフィーや会社文章作成	1プロジェクト	15万円

### 3. SNS制作（運用代行）

## SNS運用の方がコスト安な場合も

SNSは専門的な制作能力やコンテンツマーケティングの知識が求められます。

ターゲットに合わせた適切な投稿をすることで、効率的な広告効果を得ることができます。素人が行うよりも、専門業者に依頼することで、コストパフォーマンスの良いSNS運用が期待できます。

業務	単位	単価（税別）
SNS グラフィック	1記事	7000円
SNS ショート、リール動画	1動画	1万円
プロフィール作成	1プロフィール	3万円
SNS 1か月丸投げ	1か月	15万円

## 4. Webマーケティング、コンサルティング

---

### Webの問題、お悩みを解決します

ホームページ制作だけではなく、いろんなWeb業務を一気に解決したい。これってどこに相談すればいいの？というお悩みや、売上を上げたいけど、何に手をつけていいかわからない！という悩みに対して、企画、立案、遂行いたします。

業務	単位	単価（税別）
コンサルティング	1ヶ月	5万～
クラウドファンディング	1プロジェクト	25万円
保守、運用	1プロジェクト	7000円～
相談、アドバイス	1時間	10,000円～



## 選ばれる理由

1.選ばれる理由

2.サービス内容

**3.実績**

4.会社概要

## 実績 1

## 電通・博報堂関連のお仕事（上海）

上海のWEB会社にて、LP、イベントサイト、ホームページなどのデザインを複数制作を請け負いました。

日本と中国のWEBデザインでは、色感などに差があります。中国では明るめの色が気に入られることが多く、特に若者の間では当時、シルバー、メタリックなどの色が流行っていました。

当時の色などのリサーチを行った上で、状況に合わせたWEBデザインを行いました。

## 参考実績

- ・ニコンキャンペーンサイト
- ・グリコ、キャンペーンサイト
- ・サントリー山崎簡易リニューアル
- ・KIRINキャンペーンサイト
- ・カゴメキャンペーンサイト
- ・SANYO（三陽商会）オフィシャルサイト
- ・シノケン賃貸上海オフィシャル
- ・コクヨ、商品紹介ページ



中国人向けJTBの観光サイトのデザイン

## 実績 2

# BtoBからBtoCへ

2018年頃から桐箱製造工場のBtoC販売のお手伝いをし、LPページや自社ページ、商品デザインなどに携わっています。乳歯ケースは何度も楽天ランキング1位を獲得。自社ショップも右肩あがりです売上が伸びています。

2023年にInstagramコンサルティングを実施。その時作ったリール再生回数119万回再生を達成し、売上に貢献しています。

[曙工芸ホームページ→](#)

[Instagram→](#)

[自社ショップ→](#)



弊社で商品上デザインを担当

## 実績 3

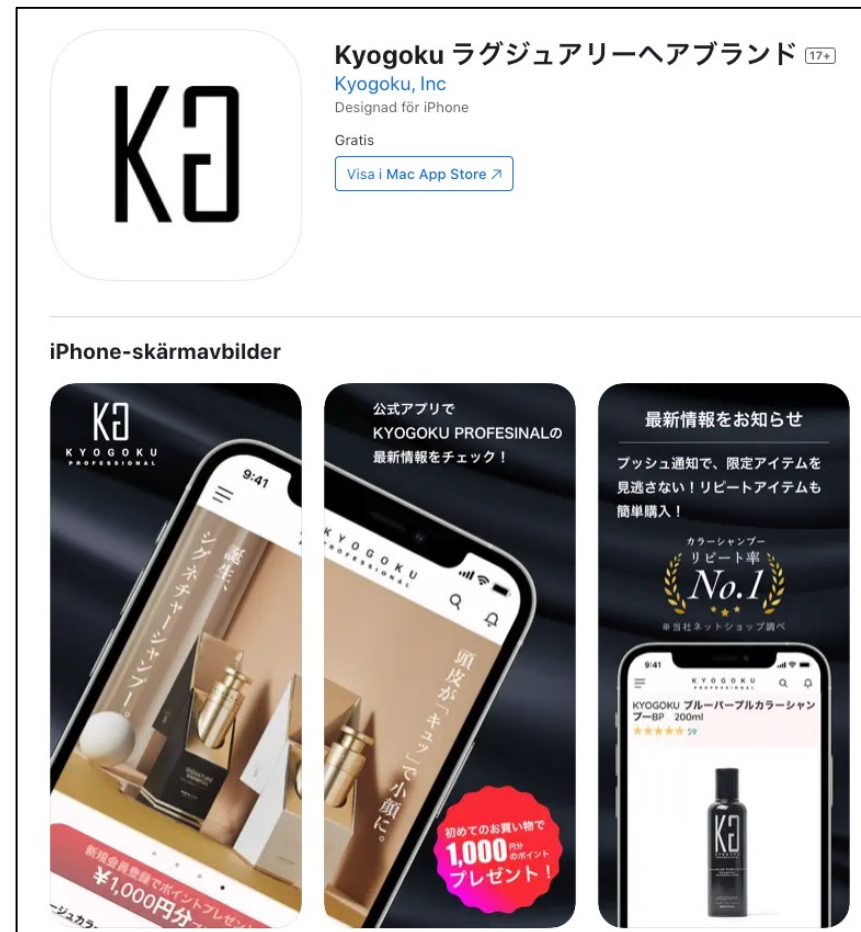
# 商品LP制作と楽天の立ち上げ

SNS総フォロワー70万人。インフルエンサーであり美容師、起業家の京極琉さんの商品ページ、楽天ショップの立ち上げに貢献致しました。

LPを作り出して、売上は順調に増え、楽天ではカラーシャンプーなどが人気ランキング1位を獲得しました。

※弊社でのこのプロジェクトは2022年に終了しています。

[kyogokuホームページ→](#)



弊社でアプリダウンロード画像を制作

## 実績 4

## コンテンツマーケティング事例

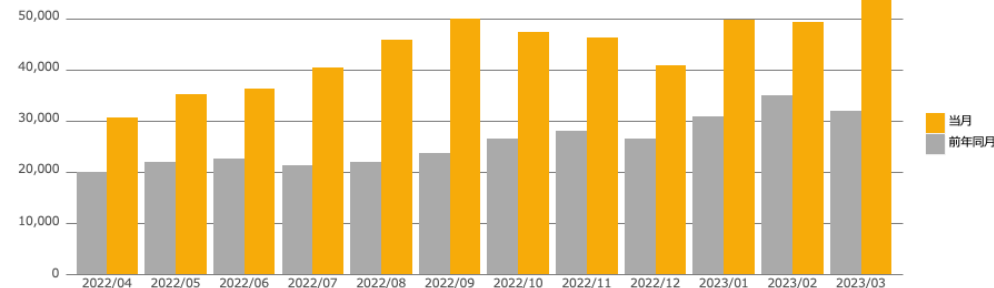
歯科のホームページ上に置いて、サービスをコンテンツマーケティングで配置。これにより、広告を活用することなく、PVが年々上がっています。

すでに、制作から5年以上経つにもかかわらず、低コストで成果が出ており、お客様にも喜ばれています。

[わだ歯科のホームページ](#) →

## PV数の推移（月別）

2022年4月～2023年3月



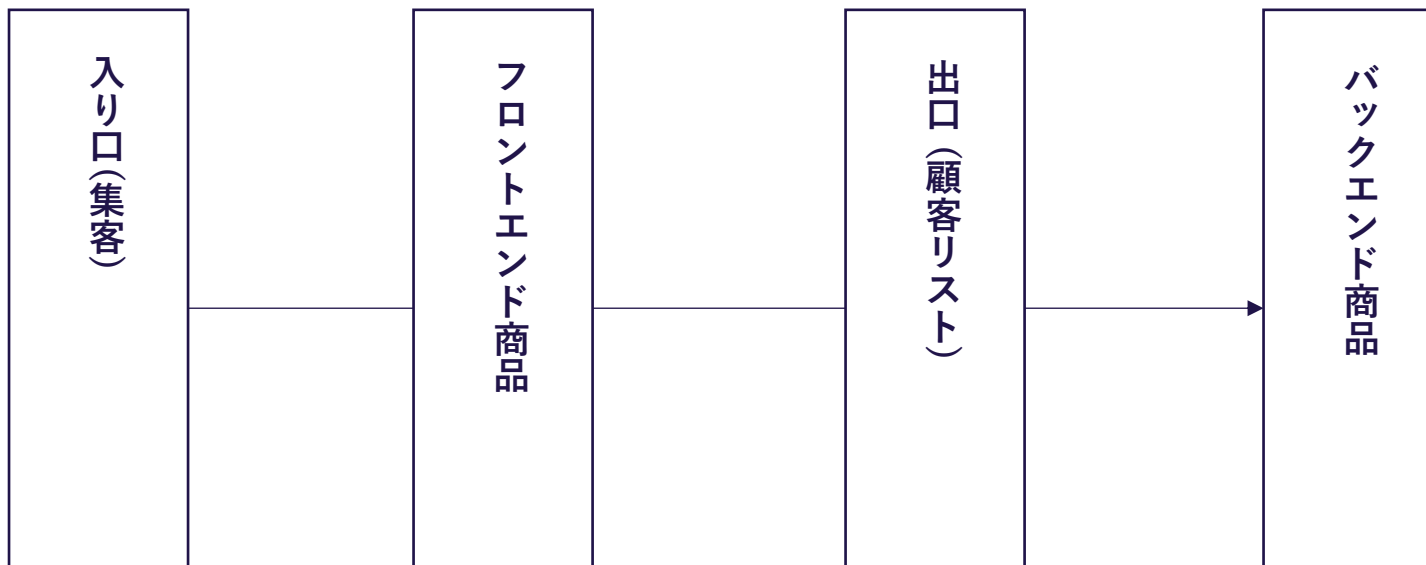
年月	2022年 4月	2022年 5月	2022年 6月	2022年 7月	2022年 8月	2022年 9月	2022年 10月	2022年 11月	2022年 12月	2023年 1月	2023年 2月	2023年 3月
PV数	30,784	35,297	36,309	40,421	45,950	49,909	47,465	46,294	40,864	49,714	49,374	56,060
	20,048	21,917	22,560	21,324	21,985	23,824	26,548	28,183	26,604	31,003	34,925	31,960

コンテンツマーケティングでPVが右肩上がり

## 仮説を立てた制作

---

ホームページ制作のWebマーケティングは特に、業種によって仮説を立て考えることが重要です。弊社では入り口から出口までの仮説をある程度考え制作をしています。



### サービス業の事例

## 選ばれる理由

1. 選ばれる理由
2. サービス内容
3. 実績
4. 会社概要

# 田舎の小さな会社です

人口500人弱の町に事務所があります。WEBを活用することで、不利な環境を気にすることなく仕事ができることを実現しています。

社名	株式会社 MUDORA run party
所在地	720-2602 広島県福山市山野町山野下58-8
電話	084-970-3020
代表取締役	佐光智子
設立	2006年4月 法人成り 2017年2月
営業時間	9:30-17:00 土日祝日休み
事業案内	ホームページ制作、デザイン制作、ネットショップ販売、セミナー講師
適格請求書発行事業者登録番号	T1240001050630



# Thank you!

会社資料ダウンロード限定特典：10%割引での制作（2024年6月9日まで）

問い合わせで「資料ダウンロード特典」とご相談ください。

無料でお見積り、ご相談致します。

## お問い合わせ

[web@mudora.jp](mailto:web@mudora.jp)